

Kim jesteście? Rewolucjonistami branży gastronomicznej!

Restaumatic oferuje rozwiązania IT zwiększające sprzedaż, obniżające koszty i/lub ułatwiające zarządzanie lokalami gastronomicznymi. Nasze główne produkty to profesjonalne strony WWW z funkcją zamawiania online oraz RePOS - autorski system POS z integracją różnych kanałów sprzedaży oraz modulem zarządzania i optymalizacji dostaw.

Jesteśmy 200 osobową polską firmą IT intensywnie rozwijającą się od ponad 10 lat 📈 Ostatnio Wirtualna Polska zainwestowała w nas 5 mln EUR. Zaufało nam już ponad 5 000 klientów. Jesteśmy liderem w PL, SK, RO i HR. Teraz czas na nowe rynki: DE, IT, CZK 🔥 Na kolejne lata mamy jeszcze bardziej ambitne plany!

Brzmi ciekawie? **Dołącz do naszej #GastroRewolucji!**

Telefoniczny łowca klientów

Wynagrodzenie: 4400-4900 zł brutto + premie za wyniki sprzedażowe

Przeciętny poziom wynagrodzenia z premią: 6 500 - 7 500 zł brutto / miesiąc

Miejsce pracy: Ul. Wolności 345, Zabrze (siedziba firmy)

Forma umowy: umowa o pracę

👉 Dla nas najważniejsze, żebyś był/a:

- Rozmowny/a i lubił/a być telefoniczną gadułą;
- Osobą, która w sprzedaży czuje się jak ryba w wodzie 😊;
- Pozytywnie nastawiony/a do pracy z Restauratorami i zarażał/a ich naszymi produktami;
- Zdeterminowany/a do finalizacji sprzedaży i osiągnięcia celów;
- Wyjątkowo zaangażowany/a w swoją pracę niezależnie od dnia czy sytuacji;

Masz 5/5? Wygląda na to, że jesteś dla nas świetnym kandydatem!

- Jeżeli dodatkowo posiadasz doświadczenie w sprzedaży lub obsłudze klienta to jesteś dla nas kandydatem idealnym. 😎

👉 Jak będzie wyglądać Twoja praca:

- Będziesz odpowiedzialny/a za telefoniczną sprzedaż usług z naszego portfolio restauracjom w całej Polsce;
 - Spokojnie, nie ma całodziennego „wiszenia na słuchawce”, zajmujemy się również konfiguracją produktu i sprawieniem by oferta była idealnie skrojona pod restauratora;
- Dajemy możliwość samodzielnego zaplanowania harmonogramu kontaktów telefonicznych i ułożenia planu dnia;

- Zbudujesz owocne relacje z restauratorami - naszym celem nie jest sprzedaż przy pierwszym kontakcie a relacja;
- Z determinacją będziesz realizował **jasno skonstruowane i indywidualne** plany sprzedażowe:
 - Wszystko zależy od Ciebie!
 - Nie podnosimy planów
 - Nie mamy górnej granicy premii;
- Weźmiesz udział w powiększaniu sukcesu firmy na rynku polskim poprzez realizację wyznaczonych Tobie celów i planów.

👉 To oferujemy:

- Na starcie zapewniamy profesjonalny system wdrożenia:
 - nauczymy Cię wszystkiego o nas, naszych rozwiązaniach i sprzedaży;
 - przez dwa tygodnie nasz zespół Trenerski zadba o to, abyś pewnym krokiem wszedł na swoje stanowisko;
- Późniejsze stałe wsparcie od przełożonego, trenerów sprzedaży i całego zespołu;
- Wynagrodzenie:
 - 4400-4900 zł brutto + premie za wyniki sprzedażowe;
 - przeciętny poziom wynagrodzenia z premią: 6 500 - 7 500 zł brutto / miesiąc;
 - premia finansowa bez górnej granicy;
- Pracę w świetnej atmosferze (nie jest to benefit wymyślony przez HR, a feedback udzielany przez naszych pracowników);
- Program Nauki Języka Angielskiego;
- Pracę w świetnie skomunikowanym biurze w Zabrze (2 minuty do DTŚ, 5 minut do centrum);
- Dofinansowanie do benefitów (ubezpieczenie na życie, karta Multisport, Medicover);
- Profesjonalne szkolenia sprzedażowe;
- Realną możliwość awansu i rozwoju (priorytet u nas mają rekrutacje wewnętrzne);
- Wszystkie potrzebne narzędzia pracy: telefon, laptop służbowy, jak również bazę kontaktów;
- Miejsce przyjazne zwierzakom - jeśli tylko chcesz możesz zabrać swojego pupila do pracy;
- Pracę od poniedziałku do czwartku w godzinach 8:00-16:30, a w piątki już o godzinie 14:00 cieszymy się weekendem! 🥳

Zainteresowany ?

[Aplikuj](#)