



**EINSTELLUNGSVERFAHREN
VERTRIEBSMITARBEITER IM INNENDIENST MIT MUTTERSPRACHE DEUTSCH**

Zu Ihren Hauptaufgaben zählen:

- Verkauf von Produkten an die Kunden des Unternehmens (B2B-Unternehmer), ausschließlich über E-Mail und Telefonkontakt
- Erstellung von Verkaufsangeboten
- Erstellung von Angebot an unsere Kunden, die deren Sicherheitsbedürfnisse erfüllen
- Betreuung eines zugewiesenen Kundenportfolios
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Kundendienstleistungen auf höchstem Niveau
- Erreichen der festgelegten Verkaufsziele
- Pflege des Unternehmen-Images.

Unsere Anforderungen:

- Sehr gute Deutsche Sprachkenntnisse (C1 oder Muttersprachniveau)
- Kommunikative Englische Sprachkenntnisse
- Mindestens ein Jahr Erfahrung im Vertrieb- / Kundenservice
- Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft
- Sie sind lösungsorientiert und multi-tasking fähig
- Sie haben optimalerweise Kenntnisse im Bereich Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz.

Was wir bieten:

- Arbeitszeiten von Montag bis Freitag von 8 Uhr bis 16 Uhr
- Betrieblicher Sozialleistungsfonds - zweimal jährlich ausgezahlt
- Obstdiensttage
- kostenlose Firmenparkplätze - Sie werden immer einen freien Platz finden
- freundliche Atmosphäre
- Arbeit in einem internationalen Umfeld

Bei Interesse senden Sie bitte Ihren Lebenslauf an folgende E-Mail-Adresse zu:
rekrutacja@portwest.pl. In der Betreffzeile bitte eintragen: Rekrutacja/Internal Sales Manager Germany.